

## Chez Moubina, vous êtes au cœur de notre engagement.



Nous ne vendons pas seulement des logements, des commerces, des terrains lotis ou des plateaux de bureaux : nous vendons de la confiance. Cette confiance, nous la construisons avec vous à chaque étape, grâce à la transparence, à l'écoute et au respect de nos engagements.

Chez Moubina, nous vous accompagnons dans l'achat de votre bien, du premier contact jusqu'à la remise des clés.

Dès le premier rendez-vous, nous vous présentons nos offres, projet par projet (logements, commerces, terrains lotis, plateaux de bureaux), avec toutes les informations utiles : prix, surfaces, catégories, plans et implantations.

Ensuite, nos conseillers vous accompagnent lors des visites (biens disponibles, biens témoins ou maquettes selon les projets) et vous aident à comparer afin de choisir l'option la plus adaptée à vos besoins et à votre budget.

Une fois votre choix arrêté, nous passons ensemble à la réservation et à la constitution du dossier pour finaliser l'achat. Nous étudions également la solution de paiement qui vous convient, avec la possibilité de simuler un crédit bancaire si vous souhaitez financer une partie du montant.

### **MODALITÉS DE PAIEMENT (Conditions commerciales Moubina)**

#### **Avance à la réservation, le reliquat à la livraison.**

Le client peut régler le solde au comptant ou via un crédit bancaire (selon les conditions de la banque).

Enfin, si nous n'avons pas de retour dans le délai convenu, nous vous recontactons personnellement afin de comprendre les éventuels blocages et de vous proposer des solutions.